



下一股宣教浪潮

J.D.格里阿爾

我相信下一股宣教浪潮即將乘著企業的雙翼進發(至少西方世界發起的宣教行動會是如此)。在歷史及聖經中，都有这方面的先例。路加似乎在说，福音通過基督徒商人更加迅捷地傳到古代世界的某些地區，速度超過使徒宣教。他注意到，門徒第一次分散「到處宣揚這道」時，使徒並沒有參與(使徒行傳八 1)。他還注意到，當保羅最後抵達羅馬宣揚基督時，受到了「好客兄弟」的接待，而那些弟兄似乎已經早在此地(使徒行傳二十八 15)。史蒂芬·尼爾在經典之作《**基督教宣教歷史**》中指出，古代世界三大植堂中心(安提阿、亞歷山德里亞和羅馬)沒有一個是由使徒建立的。同樣的，商界基督徒今天更容易進入戰略性的未得之地。全球化、技術的巨大進步與城市化，使得商業社團能夠進入幾乎任何地區。人們看到了這種潛力，圍繞著「營商事工」展開了新一輪振奮人心的對話。不過，我們認為目前對話尚未促成在未得之地建立可持續、可複製、高效、有效的平臺。

商界基督徒今天更容易進入戰略性的未得之地。

我們認為，至少四種人將尤其有助於推動這股浪潮，並希望致力於裝備和訓練這些人。讓福音傳遍未得之地需要特別的技能，有可能上帝已經把這些技能放在教會中，而且這些技能是營商技能嗎？我們相信教會應鼓勵基督徒商人擁抱一體兩面的異象：**無論你擅長做什麼事情，第一，把它做好(為了上帝的榮耀)，第二，**

在有戰略意義的地區做這件事（為了上帝的福音）。此外，我們認為類似國際宣教團（IMB）的宣教機構應該考慮採取更加全面的措施催化宣教，聚焦于通過教會來發現、裝備和訓練這些人。這些人包括：

1. 有天賦的企業家

他們在美國創建新企業方面有著良好的表現記錄，決定在海外未得之地創辦新企業。這一點非常難以做到，因為單是營商成功就已經任務艱巨。畢竟，很多有才幹的企業家在家鄉創辦企業，也遭受了失敗！海外營商使得難度呈指數級增長。我們不需要一群沒有營商素質的神學生，他們沒有商業訓練背景，沒有創業能力，卻以為可以搬到未得之地開創新企業。如果讓這樣的神學生參與營商事工，最終會比傳統宣教模式帶給教會更大的財務壓力，因為教會不僅僅需要支持事工地區的一對夫妻生活，還需要投入成千上萬美元來貼補一個不能盈利的企業。但是，有一些人在美國本土的成功經歷表明，他們具備相關的能力和技巧。我們應該鼓勵他們去思考，如何在福音未及之地發揮他們的商業才能。我們還需要能夠洞悉盈利潛能的投資者，來為企業投資，並把福音傳到未得之地。我知道，有一些人已經在海外成功地開展了營商事工。

2. 有天國眼光的企業主

他們是成功企業的帶領者，有營商事工的異象，能夠把現有的企業擴張到未得之地。我們教會裡會符合這一標準的人數很少——可能由於他們的產品沒有國際市場，或是由於他們的企業沒有餘力進行此類海外拓展。雖然這類人數量稀少，但並非絕無僅有。我們需要燃起他們的營商事工異象，讓他們接入同道中人的支持網絡，聯絡為他們的營商理念提供種子資金的投資人。我們教會中有一位會友已經收穫了成功經驗，我們需要更多這樣的人。

3. 為大型跨國企業工作、有天國眼光的人群

他們為大型企業工作，比如薩拉·李、IBM 和可口可樂。這個商界人士能夠調派海外，到未得之地宣教。我的父親便採取了這個選項。他退休後，被聘回公司，領導一個項目，在一個福音罕聞的地區建立工廠。由於商界角色，他能夠傳講

福音，領人歸主，而傳統宣教士或許永遠也無法進入這個地區。這些人不需要籌措資金。他們需要異象和訓練，來了解如何有效且道德地為天國努力，同時勝任公司的任務。

4. 在未得之地求職的大學畢業生

此類人士與第三類相似，只是他們在職場中尚未具備較好的位置。一名應屆畢業生如是說：「我必須找個工作，為什麼不去未得之地、我所在教會參與植堂的地方找一個工作呢？」如果你的教會沒有在未得之民中間開展工作，你可以尋找總部位於美國、正在進行海外擴張的公司（**比如：生活社會**）。幾乎每個福音未及的國家都有美國公司在招聘職位。我們教會裡有許多大學生採取這一選擇，我們在努力幫助他們聯絡到合適的人群。我們需要讓會眾看到這個一體兩面的異象：無論你擅長做什麼事情，**第一，把它做好（為了上帝的榮耀），第二，在有戰略性的地區做這件事（為了上帝的福音）**。再次說明，我認為這將是向未得之民傳福音的有效途徑。我希望我們能夠改變宣教模式，發揮世上最具潛力途徑的宣教作用。

格里阿爾博士

格里阿爾博士是北卡羅來納州羅利-特勒姆山峰教會的牧師，著有《耶穌·續：為什麼聖靈內住好過主在身旁》（2014年），《別再祈求耶穌進入你的內心：如何確定你已經得救》（2013），以及《福音：復興基督教革新的力量》（2011），此書被選為今日基督教 2013 年年度領導書目之一。

<https://www.namb.net/send-network-blog/the-next-wave-of-missions>